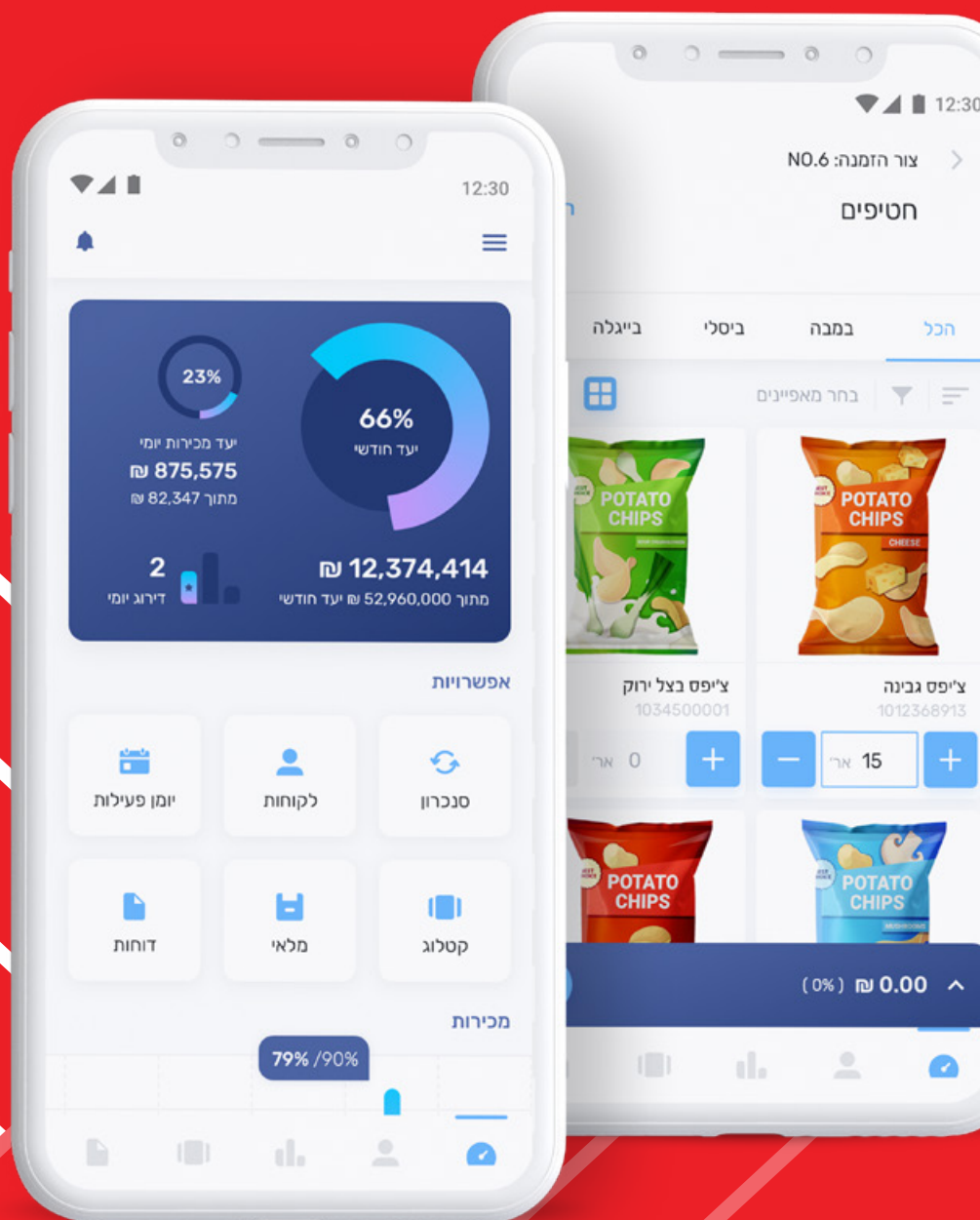




ASKI SFA

לתגר את התשוקה למכירות





לקדם את כוח המכירה בשטח

מערכת **ASKI SFA** מספקת פתרונות בעולם המכירות, PreSale, VanSale & TMR במערכת ארגונית אחת.

המערכת מציעה פתרונות לכל בעלי התפקידים בשרשרת המכירה בארגון.

ASKI SFA (Sales Force Automation) הינה מערכת ארגונית מתקדמת לניהול מכירות שטח.

המערכת מאפשרת תכנון, בקרה וניהול אנשי המכירות בזמן אמת, עם כלים אנליטיים המעניקים למקבלי ההחלטות את היכולת להגיב בזריזות ומכל מקום לדרישות השוק, תוך שימוש במידע מקוון מהשטח.



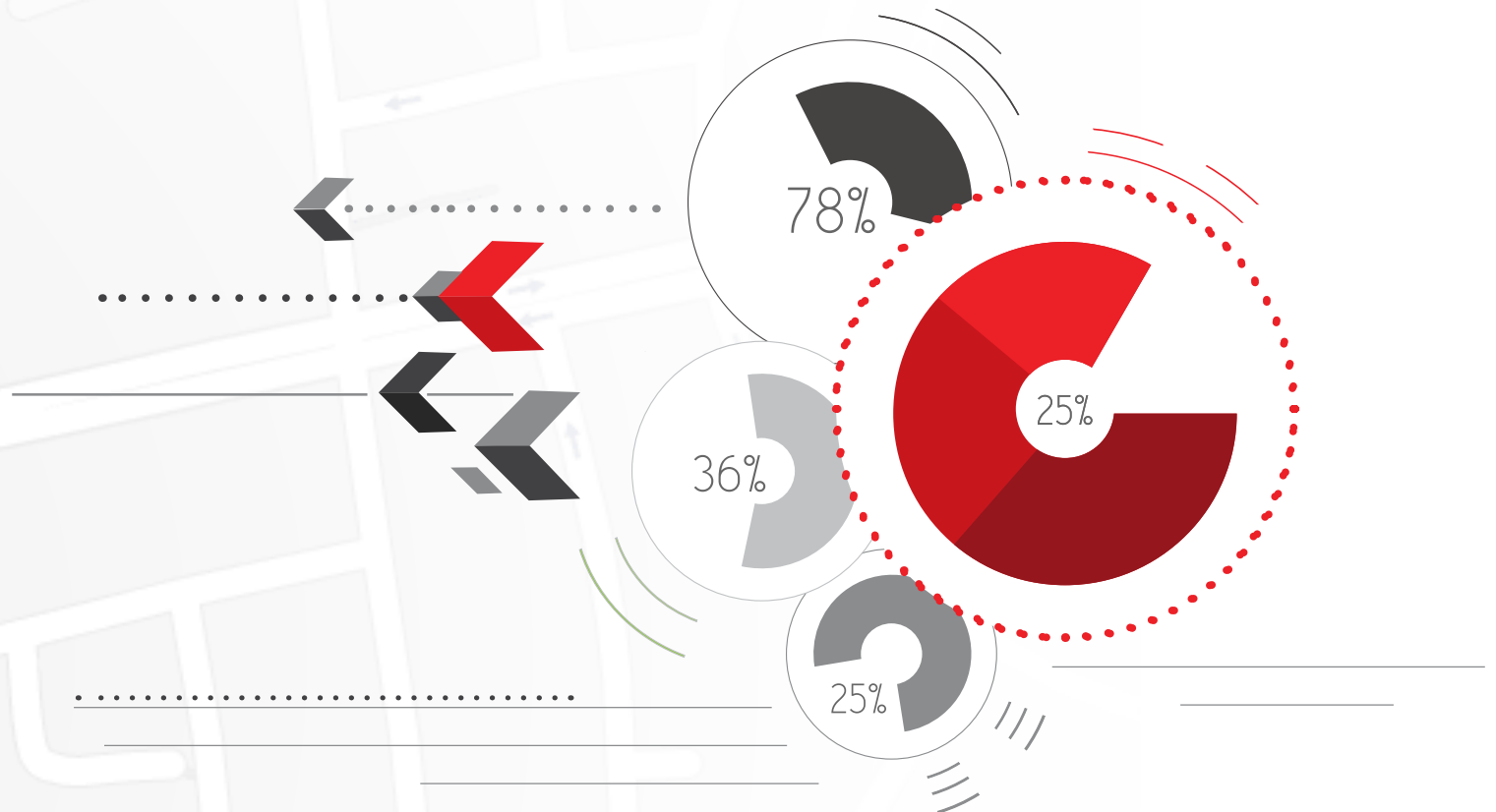


לאתגר את התשוקה למכירות

ASKI SFA Mobile מביאה את כל המידע הארגוני לידין של המשתמש בשטח באמצעות כלים וטכנולוגיות מתקדמות.

המערכת תומכת באופן מלא בכל פעילויות נציגי המכירות, מנהלי מכירות השטח, מקדמי המכירות והסדרנים.

ASKI SFA Mobile היא מערכת מכירות ניידת ומונחית יעדים המציגה למוכרן, בכל רגע נתון, את הישגי המכירות מול יעדי המכירות וכן ביחס לנציגי המכירות האחרים בארגון.





בקרה בזמן אמת

ASKI^{SFA} **LIVE!**

REAL TIME SUPERVISION DASHBOARD

כלי החיווי (ASKI LIVE) מספקים כלים אינטואיטיביים למעקב בזמן אמת אחר התקדמות המכירות בשטח, עמידה ביעדים, השוואת הישגי המכירות לתקופה מקבילה בעבר, לוחות זמנים של ביקורי לקוחות, איכון הביקורים ומדדי ביצוע מרכזיים. הגישה למסכי החיווי אפשרית הן ממשרדי הארגון והן באמצעות טאבלט או לפטופ מהשטח.





לזהות ולנצל הזדמנויות, לפני כולם

המערכת מאפשרת זיהוי תהליכים ומגמות בשוק ע"י הצגת כל הנתונים בשולחן המנהל. המערכת מעניקה כלים מתקדמים ליצירה, הפצה, איסוף וניתוח שאלונים, סקרי מדף, מדידות איכות, סקרי לקוחות ועוד.

ASKI SFA Management Console

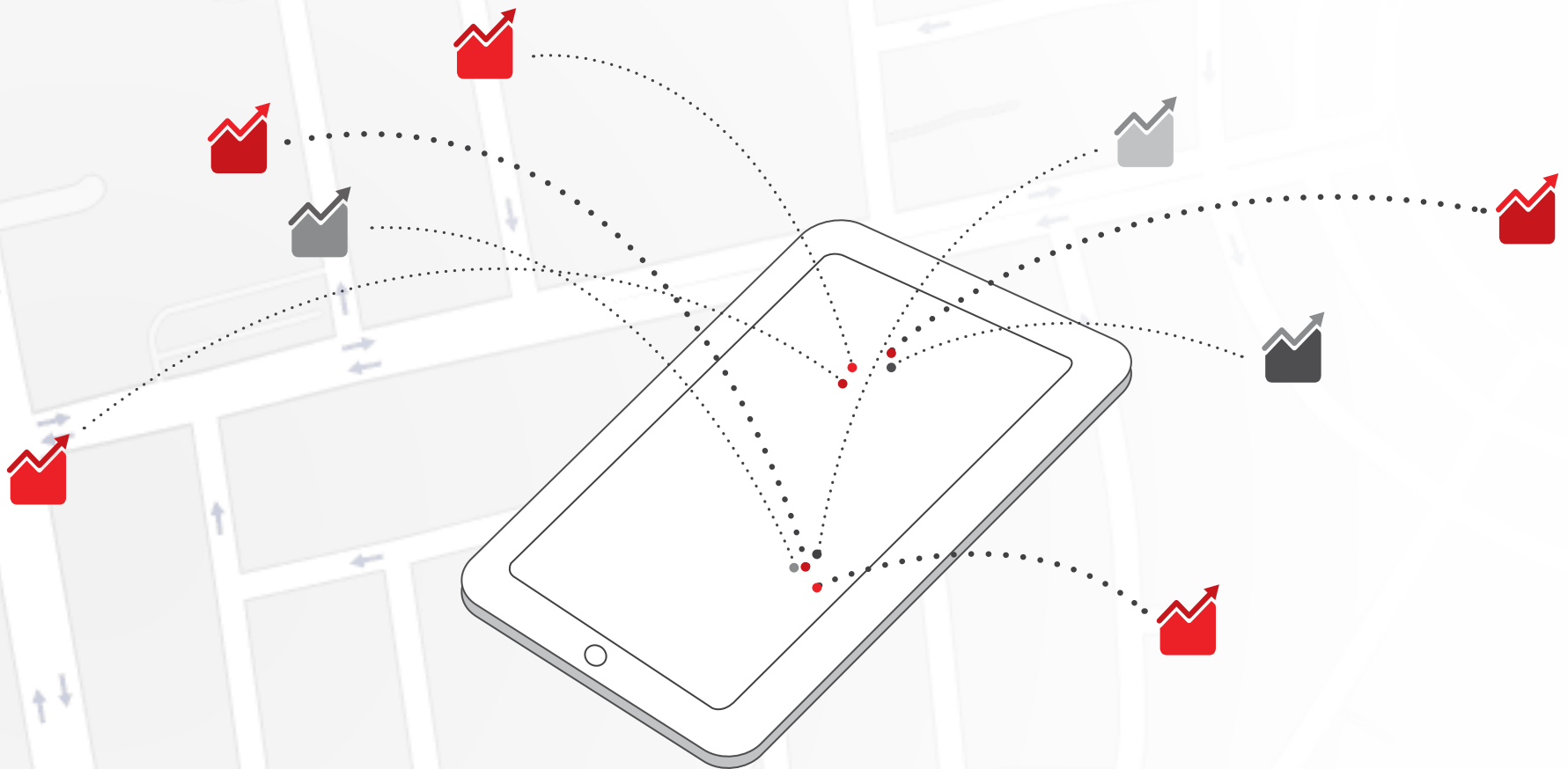
מאפשרת תכנון, ניהול ובקרה של פעילויות השטח באמצעות כלים לניהול נקודות המכירה, ניהול קטגוריות מוצר, תכנון יעדים, פילוח שוק, ניהול אמצעי קידום מכירות ועוד.





מגוון יתרונות למנהל השיווק והמכירות

- ניתוח תהליכי המכירה ונתוני המכירות המעודכנים בכל רגע נתון
- איסוף מידע עסקי וניתוחו תוך זמן קצר מרגע הגדרת השאלון / סקר צרכן / סקר מדף / מידע על מתחרים
- ניתוח והערכת ביצועי אנשי המכירות על פי מגוון מדדים רחב
- שיפור ביצועי כוח המכירות באמצעות ניתוח יומי אישי של נקודות חוזק וחולשה ברמת קטגוריות על פי מדדי המכירות, פיזור, אחוזי החזרות ועוד
- הצבת מטרות אופרטיביות יומיות בדרך להשגת יעדים חודשיים
- הגברת התחרותיות והמוטיבציה בקרב כוח המכירות ע"י הצגת דירוג משווה במדדים שונים





מנכ"ל ומנהל כספים

מנכ"ל

- קבלת כל הנתונים החשובים בזמן אמיתי
- חיבור לכלל פעולות המכירה בארגון בכל רגע נתון

מנהל כספים

- שליטה בזמן אמיתי במדיניות האשראי והגבייה של כל לקוח
- עבודה בשיתוף פעולה מלא עם כוח המכירות בשטח
- אישור או דחיית תשלומים חריגים בזמן אמיתי
- החזר השקעה מהיר

מנהל מערכות מידע

- חסכון במשאבי זמן וכסף
- תהליך הטמעה מהיר ופשוט
- קבלת עדכונים באמצעות הורדה פשוטה מאתר askisfa.com
- ניהול בסיס נתונים עצמאי
- המאפשר תהליך אינטגרציה פשוט ופיתוחים עצמאיים
- ניהול מרכזי מרחוק של מערך המסופונים





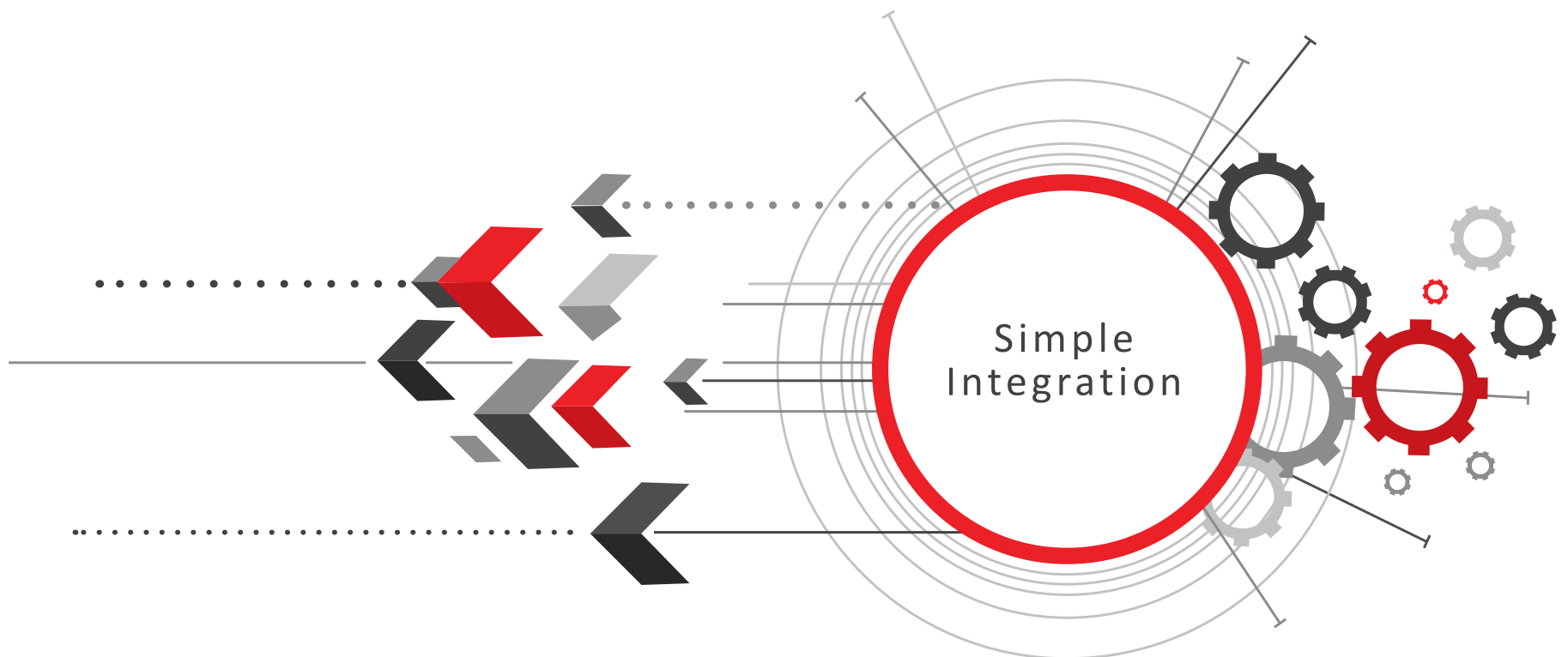
הטמעה מהירה לפניך

המערכת מאפשרת הפקת מנעד רחב של דוחות למנהל המכירות.

המערכת מעניקה לארגון פתרון תוכנה מתקדם עם חבילת שירות מלאה ומתמשכת, בעלות שנותנת תמורה אדירה עם החזר השקעה מהיר.

ASKI SFA מותאמת במלואה לצרכי הארגון ולתחום פעילותו.

המערכת מתממשת למערכות הארגוניות הקיימות באופן חלק ומלא. ההטמעה המהירה מושגת הודות לניסיון העשיר ולידע הרב של חברת פוקטלינק בהתממשת למערכות אלו. לפוקטלינק מגוון חיבורים מובנים למערכות הארגוניות הקיימות.





POCKETLINK

SUPPLY CHAIN - LIVE!